



## Objetivo:

Este diplomado permitirá a los participantes incorporar técnicas, instrumentos y herramientas para llevar a cabo una gestión orientada a optimizar el uso de recursos financieros, así como proveer una sólida posición financiera a su negocio/empresa.

Aprenderán a manejar instrumentos, productos financieros (de evaluación crediticia y medición del riesgo), así como alternativas de inversión y financiamiento necesarios para optimizar el manejo de la liquidez y la rentabilidad.

## Dirigido a:

- Ejecutivos de áreas de administración, finanzas, contabilidad, créditos/negocios, comercial, (asistentes, analistas, funcionarios, tesoreros, apoderados, jefes, entre otros) que busquen ampliar y profundizar sus conocimientos en gestión financiera para asumir posiciones de mayor responsabilidad.
- Empresarios y profesionales de otras especialidades interesados en potenciar sus habilidades para la gestión y/o supervisión financiera de sus empresas.

## Ventajas:

- Uso de casos de negocio locales e internacionales.
- Uso de información financiera real (instituciones, tasas de interés, requisitos, entre otros) para el desarrollo de casos y trabajos. Así,

los participantes podrán vincular y llevar inmediatamente a sus negocios la información, análisis y aprendizaje desarrollado.

- Profesores con amplia experiencia en finanzas, específicamente en los cursos que cada uno desarrolla. Asimismo, en procesos de transmisión de conocimiento.
- Taller Integrador de la especialidad hacia el final del Diplomado.
- Diplomado con formato de corta duración y sesiones de clase en horarios no laborables.

## Plan de Estudios

### Módulo I

Se busca establecer una serie de conceptos aplicativos básicos pero fundamentales para una posterior profundización en la utilización de instrumentos y operaciones financieras.

#### Cursos:

##### Introducción a las Finanzas

Aspectos básicos de la función financiera. Las finanzas en la empresa.

##### Contabilidad Empresarial

Principios básicos para entender las actividades contables.

##### Operaciones Financieras I

Conocer y aplicar las distintas operaciones que se ejecutan en una empresa.

### Módulo II

Sobre la base de conceptos ya trabajados, ampliamos el uso y aplicación de una serie de herramientas para apuntalar en el participante el aprendizaje técnico hacia la gestión y toma de decisiones en relación al flujo de caja y presupuestos.

#### Cursos:

##### Manejo del Flujo de Caja

Uso de conceptos y técnicas para la elaboración y manejo del flujo de caja.

##### Análisis de Estados Financieros

Lectura y entendimiento de los Estados Financieros para la toma de decisiones.

##### Diseño y Control de Presupuestos

Proceso que se inicia con la planificación financiera y sigue todos los pasos de la creación y control de presupuestos.

### Módulo III

En este módulo completamos el uso de una serie de herramientas. Abordamos los aspectos de créditos y cobranzas desde un enfoque conceptual y metodológico con foco en la efectividad. Asimismo, inducimos a los participantes al análisis y uso de alternativas de financiamiento. Finalmente, concentramos y reforzamos el proceso de aprendizaje con un caso empresarial que integra todos los conceptos y herramientas desarrollados.

#### Cursos:

##### Gestión de Créditos y Cobranzas

Bases para el otorgamiento de créditos y aspectos relevantes para realizar una efectiva labor de cobranzas.

##### Operaciones Financieras II

Complementa temas previos con operaciones relativamente más complejas (leasing, factoring, entre otras).

##### Taller de Integración

Desarrollo grupal de un caso empresarial en la cual se aplicarán los conceptos desarrollados durante el Diplomado.

### Módulo de Habilidades Personales e Interpersonales

El objetivo es reforzar y/o desarrollar en el participante un conjunto de competencias orientadas a elevar su productividad y efectividad personal.

**Talleres y Cursos:** Comunicación Efectiva, Trabajo en Equipo, Gestión del Tiempo. Talleres obligatorios, se dan en la tercera semana de clases, en un día adicional a la frecuencia regular. Taller de Negociación (Opcional).

#### Información General:

##### SEDE MIRAFLORES: Av. Santa Cruz 884

**Duración:** 6 meses  
**Frecuencia:** Lunes y Miércoles  
**Horarios:** 7:00 p.m. a 10:00 p.m.  
**Inicio de clases:** 14 de Marzo

##### SEDE LA MOLINA: Av. La Fontana 795

**Duración:** 6 meses  
**Frecuencia:** Sábados  
**Horarios:** 9:00 a.m. a 12:00 p.m. y 1 a 4 p.m.  
**Inicio de clases:** 17 de Marzo

#### Inversión:

PAGO AL CONTADO		PAGO EN CUOTAS		
Hasta el 20 de Febrero	Después del 20 de Febrero	Nº de Cuotas	Hasta el 20 de Febrero	Después del 20 de Febrero
S/. 3,840	S/. 4,365	7	S/. 610	S/. 695

#### Descuentos:

Corporativo (2 a 5 inscritos): 8% de descuento por participante sobre el precio regular.  
Precio Preferencial y Corporativo: 15% de descuento por participante sobre el precio regular.  
Ex alumnos de ISIL: 20% de descuento sobre el precio regular.

Los programas de EPI se abren con un mínimo de participantes exigidos por ISIL.